

ВАШ ПЕРСОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО УПРАВЛЕНИЮ ДОХОДАМИ

для всех типов объектов размещения



EasyRevenue

Ваш бизнес — наша забота.
Ваша индивидуальность — наш приоритет.



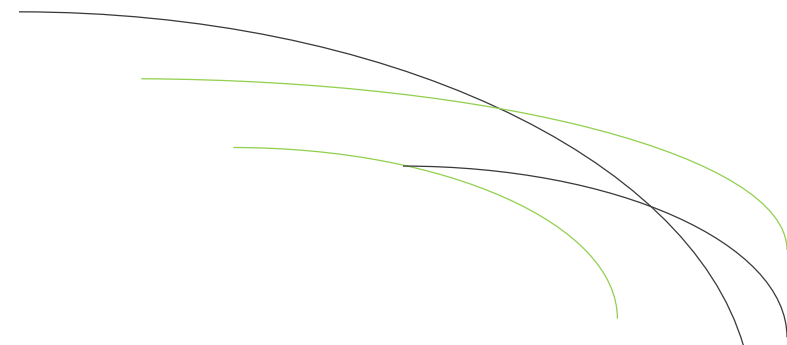
Кто мы и чего от нас ждать?

EasyRevenue — молодая компания с большим опытом. В основе нашей работы лежит комплексный подход, ведущий к увеличению доходов объектов размещения.

Наша команда — это специалисты, горящие своим делом, и реализующие поставленные задачи на 100%, ведь только так возможно достигнуть лучших результатов.

Команда **EasyRevenue** работает в различных направлениях: от маркетинга и продаж до концепции управления доходами и операционной деятельностью. Также, наши специалисты занимаются разработкой дизайн-проектов и концепции объектов размещения еще на этапе проектирования.

Мы верим, что любой бизнес уникален, имеет свой потенциал в работе и развитии. Именно поэтому, все решения подбираются нами индивидуально под каждый запрос. Например, повышение загрузки, улучшение качества обслуживания, увеличение ADR или рентабельности бизнеса.



- Приступим к реализации поставленных задач в течение **5 дней** с момента обращения к нам. Возможен выезд в любой город России и СНГ

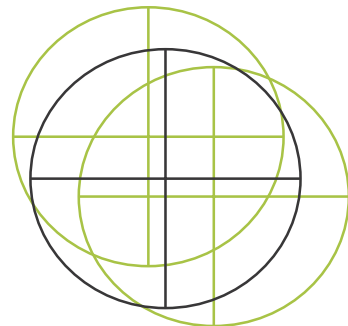
- В нашем распоряжении больше **20 готовых решений** по увеличению дохода объекта размещения, отработанных на собственном опыте

- Наши эксперты **обладают актуальными знаниями, навыками и реальными компетенциями** в своих областях

- **Четкий план** дальнейших действий, детальный отчет со списком "слабых и сильных мест" и аналитикой уже после **первого аудита** по выбранному направлению

- Команда EasyRevenue - специалисты с **опытом работы в отелях от 20 до 1091 номера** и других средствах размещения в разных регионах России

- Разработанные нами решения будут адаптированы под особенности и специфику именно **вашего объекта размещения**



Наши основные компетенции

В спектр наших ключевых услуг входит:

- управление доходами: статистика, аналитика, ценообразование и другое;
- услуги по запуску объектов размещения и операционное сопровождение: аудиты, подготовка к сезону и другое;
- работа с продажами и маркетингом: электронная коммерция, маркетинговое сопровождение и другое;
- а также консультирование: сопровождение сделок, «тайный гость», «анти тайный звонок» и другое.



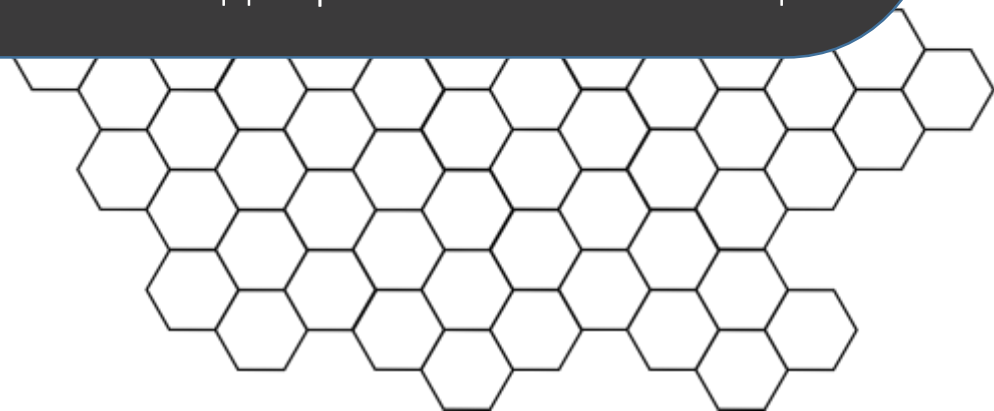
О нашей команде:



Путь каждого специалиста **EasyRevenue** начинался с рядовых должностей в сфере гостеприимства. Среди нас есть бывшие менеджеры, администраторы и ночные аудиторы, которые развились до генеральных менеджеров, директоров по продажам и маркетингу, revenue manager в отелях и других объектах размещения.

Мы обладаем актуальными знаниями и практиками выхода из кризисных ситуаций. И сегодня с уверенностью помогаем заказчикам достигать высоких показателей доходности и стабилизации деятельности.

Накопленный опыт позволяет нам точно определить, какие инструменты и методы использовать для российских гостиниц.



Команда



Екатерина Шмыголь

Руководитель компании

Эксперт-практик по revenue management,
9+ лет опыта в сфере гостеприимства



Мария Попова

Заместитель руководителя компании

Эксперт в операционной деятельности,
открытии и ребрендинге отелей, продажах,
Revenue. 8 лет в сфере гостеприимства



Дмитрий Шаповалов

Менеджер гостиничных продуктов

Санаторно-курортное направление,
автоматизация гостиничного бизнеса и
аналитика, 23+ лет в отрасли

Как мы это делаем?

А вы знали, что revenue management — это не только цифры, графики и таблицы?

Это целая экосистема определённых действий и событий всего объекта размещения из прошлого, настоящего и прогнозируемого будущего.

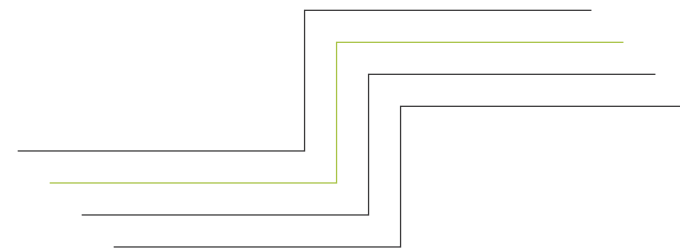
Каждая из служб и департаментов влияет на результат управления доходами, а значит, требует грамотной настройки бизнес-процессов.





Например:

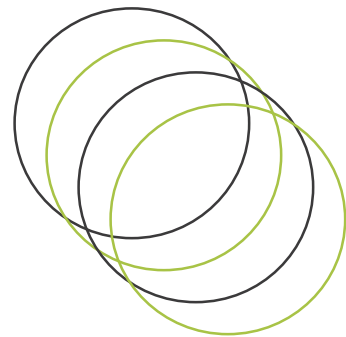
- Внедрение динамического ценообразования и других различных инструментов для достижения плановых и сверх показателей невозможно без лояльных и грамотно подготовленных сотрудников отдела бронирования, ресепшн и продаж. Даже самая идеальная тарифная сетка или специальное предложение не заработает, если вы и ваши сотрудники не сможете грамотно донести это до гостя.
- Онлайн-каналы продаж (ОТА) способны приносить дополнительный доход при правильном их выборе и настройке, так как каждый из них ориентирован на свою целевую аудиторию (B2B, B2C). Беспорядочное подключение не приведет к желаемому результату.
- Собственник или инвестор хочет видеть в архитектурном плане 50 номеров по 50 кв.м. каждый. Но существует риск, что в локации, где планируется застройка данная квадратура номеров может оказаться невостребованной. И даже при итоговой красоте дизайна и исполнения, затраты будут очень долго окупаться. Многое зависит от ЦА, на которую направлена концепция.
- Сайт, разработанный профессионалами и качественно настроенные рекламные кампании обеспечат стабильный приток и рост сегмента прямых продаж.



И таких нюансов в работе разных служб объекта еще очень много

Каждый член команды **EasyRevenue** прошел длинный путь в своей области от ошибок до побед, чтобы сегодня иметь возможность выполнять свою работу качественно, со 100% отдачей и креативно решать нестандартные задачи.

Мы знаем, как влияя на работу одного департамента добиваться лучших результатов для всего объекта заказчика.



REVENUE MANAGEMENT

Возьмем управление доходами на себя или выполним отдельные задачи за вас

- Управление открытыми ценами
- Формирование тарифов и тарифной сетки
- Внедрение и управление динамическим ценообразованием
- Отчетность и формы аналитических таблиц
- Отслеживание конкурентов
- Формирование стратегий по увеличению доходности



ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Эффективно выстроим бизнес-процессы на любом этапе вместе с вами:

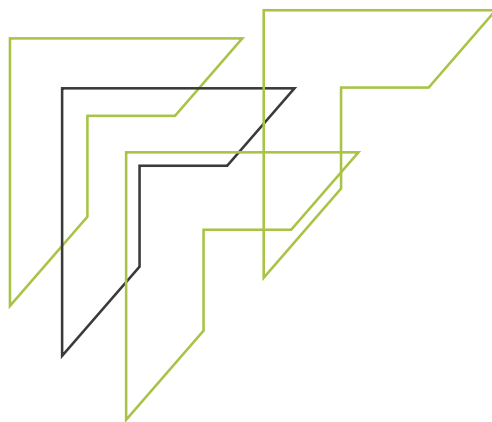
- Проведем операционный аудит (выезд на объект)
- Подготовим отель к сезону
- Организуем этап подготовки открытия
- Проведем ребрендинг
- Сопроводим переход объекта от собственника к собственнику
- Скорректируем операционную деятельность на действующем объекте



ПРОДАЖИ

Не можете определиться что, кому и где продавать?

- Сформируем или скорректируем политику продаж
- Проверим и расскажем все о ваших онлайн-каналах продаж, подключим новые
- Разработаем наиболее выгодные тарифы для каждого сегмента гостей
- Обеспечим полезными документами и шаблонами для эффективной работы



МАРКЕТИНГ

То, без чего сегодня сложно заботиться о продажах

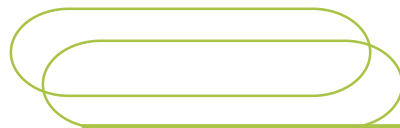
- Сформируем маркетинговую политику
- Проанализируем спрос и платную выдачу конкурентов
- Составим эффективную рекламную кампанию
- Создадим продающий сайт
- Разработаем брендбук
- Проработаем аудитории ретаргетинга и ремаркетинга с учетом данных PMS и CRM;
- Создадим и настроим e-mail маркетинг, с включением в общую маркетинговую воронку



КАЧЕСТВО И СЕРВИС

Сложно достичь высокой доходности и побуждать гостей возвращаться именно к вам без качественного предоставления услуг:

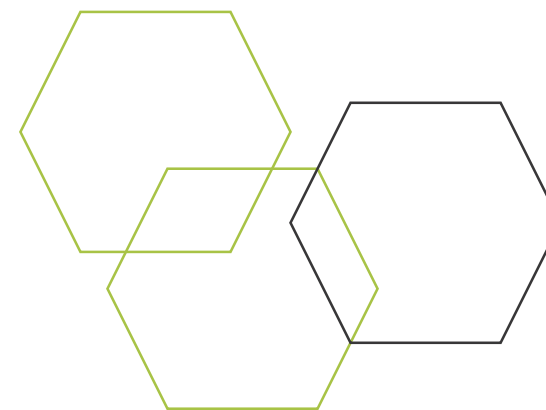
- Проверим ваш персонал по принципу "Тайный гость" (также, предоставим запись звонков)
- Сформируем отдел бронирования "под ключ"
- Разработаем должностные инструкции
- Обеспечим полезными шаблонами документов для работы
- Поможем эффективно распределить обязанности персонала



АНАЛИТИКА

Важный элемент любой деятельности. Сэкономим ваше время, сделаем аналитику за вас и дадим четкие рекомендации:

- Доходная часть объекта
- Операционная деятельность
- Подберем подходящую PMS
- Проверим объект перед покупкой/продажей на доходность и качество
- Составим структуру коммерческого блока для новых объектов
- Включимся на этапе проектирования и проанализируем существующую концепцию на потенциальную доходность



EasyRevenue разработала для вас комплекс услуг, которые приведут ваш объект размещения к увеличению дохода. Все, что необходимо сделать вам - оставить заявку на сайте или связаться с нами любым удобным способом.



+7 (905) 551 07 21



manager@easyrevenue.ru



<https://t.me/easyrevenue>



<https://vk.com/easy.revenue>



<https://easyrevenue.ru/>

